

ビジネスチャンス・ナビ

「ビジネスチャンス・ナビ」は、官民の入札・発注情報を一元的に集約した受発注取引のマッチングサイトです。

登録のメリット

1 日本全国の事業者が利用可能!!

- 都外郭団体（東京都政策連携団体など）等の電子入札への参加
- 発注案件の掲載や、掲載された案件への受注申込み
- ユーザー登録企業の中からビジネスパートナーを開拓
- 官公庁等の入札案件を一元的に閲覧 など

登録・ご利用

無料!

2 さらに都内中小企業は

- 低保証料率の信用保証が利用可能（東京都中小企業制度融資）

詳細は <https://www.sangyo-rodo.metro.tokyo.lg.jp/chushou/kinyu/yuushi/yuushi/>



システムイメージ



※おすすめ案件通知機能

「おすすめ案件通知設定」を行うことで、新着の入札情報や民間の発注案件情報等をメールでお知らせします。

企業PR情報

自社の製品や技術力、実績を画像等を使ってPRできます。

商品情報

自社の商品を掲載し、画像やテキストを使ってPRできます。
販売代理店の募集を行うことも可能です。

中小企業受注拡大プロジェクト推進協議会

民間企業から発注された案件例

東京都企業

案件種別: デザイン・印刷
 案件名: 会社案内及び
 商品リーフレットの印刷



埼玉県企業

案件種別: ものづくり
 案件名: 切削加工依頼



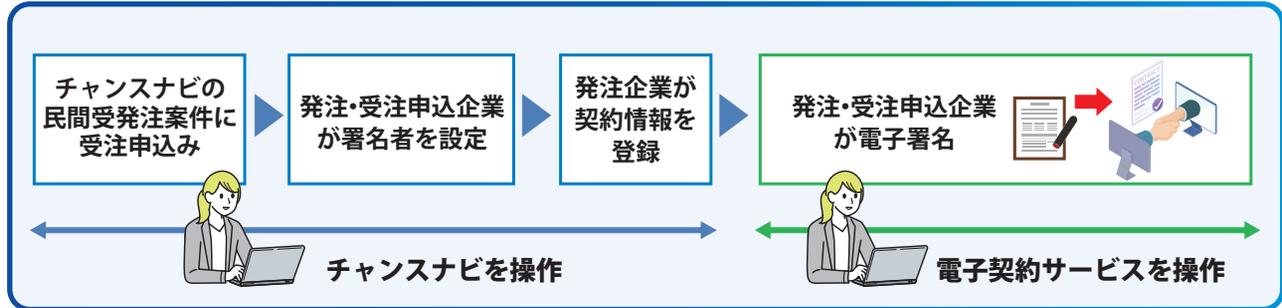
岐阜県企業

案件種別: ものづくり
 案件名: 蓄光顔料の開発



電子契約機能

ビジネスチャンス・ナビでは、電子契約を**無料**で利用することができます。



ユーザー登録の手順

Step 1

ホームページに
アクセス

<https://www.chancenavi.jp/bcn/>

または、

チャンスナビ で検索!



※PC優先サイトです。

Step 2

ユーザー登録
申請

サイトをご利用いただくにはユーザー登録が必要です。ユーザー登録には、基本的な「企業情報」や担当者の問い合わせ先等の入力が必要です。

Step 3

審査

事務局で審査を行います。審査期間は、最大で約10営業日程度かかる場合があります。

Step 4

ユーザー登録
完了

審査が完了すると、ご登録メールアドレスに「登録完了」をお知らせします。登録完了後、サイトへのログインが可能となります。同時に企業情報が「企業の検索」で公開されますので、基本情報の他、「自社PR情報」のご登録をおすすめいたします。

ご利用者の声

新規創業企業より～



創業にあたって店舗のロゴマークやショップカードを作っていただきました。地域内では探せなかったデザイン会社とのマッチングが叶いました。

製造業より～



受注増加のため特注の材料について新たな取引先を見つけるために登録しました。全国が対象となるサイトのため、希望していたエリアでの取引先を見つけることができました。

小売店より～



これまで発注していた会社が廃業することになり、店舗で使用するディスプレイ用品を製造してくれる新たな会社を探していたところ、ナビで新しい発注先を見つけることができました。

その他の活用事例はこちら



お問い合わせ先

「ビジネスチャンス・ナビ」に関すること

ビジネスチャンス・ナビ運営事務局

電話 0570-009-777

(受付: 土・日・祝日・年末年始を除く 9:00 ~ 17:00)

メール sme-webmaster@chancenavi.jp

「中小企業受注拡大プロジェクト」事業全般に関すること

中小企業受注拡大プロジェクト推進協議会事務局

東京都千代田区神田和泉町 1-13

住友商事神田和泉町ビル 9 階

電話 03-5822-7239



中小企業受注拡大
プロジェクト